



START INDIA

SERVIZI COMMERCIALI ED
INDUSTRIALI AVANZATI PER
L'IMPRESA ITALIANA

Equiventia Capital Partners opera da anni nel settore della consulenza aziendale per start-up e per piccole/medie imprese italiane. Offriamo servizi integrati, in modo innovativo e imprenditoriale. Equiventia è composta da un team altamente professionale con esperienza e competenza internazionale nel settore delle imprese e dello sviluppo del business.

Equiventia mette la propria esperienza strategica, finanziaria e di marketing a disposizione delle piccole e medie imprese italiane ed estere che desiderano espandere il proprio business a livello internazionale, o che necessitano di ottimizzare la propria organizzazione di vendita, cogliendo nuove opportunità di business e migliorando la propria offerta in base ai mercati di riferimento.

Siamo il partner ideale di un'azienda e di una start-up perché supportiamo il nuovo imprenditore nella definizione del proprio progetto, strutturando l'organizzazione sia sotto l'aspetto societario che gestionale, promuovendone il finanziamento e seguendolo passo dopo passo in ogni questione operativa e commerciale, fino ad avviarlo in modo definitivo. Tutto questo in minor tempo, instaurando un rapporto diretto, costante e produttivo con l'imprenditore e, soprattutto, costi iniziali sostenibili e flessibili.

Siamo un gruppo di manager provenienti da diverse esperienze professionali e con competenze specifiche che, in sinergia tra loro, completano una gamma completa di servizi dalle caratteristiche di elevata qualità. Un team esperto e dinamico, attento alle esigenze dell'azienda ma allo stesso tempo con una visione globale e ben focalizzato sul rispetto delle procedure e delle pratiche internazionali, per supportare l'azienda, per costruire un nuovo progetto imprenditoriale, per dare il supporto quotidiano dell'imprenditore su qualsiasi esigenza operativa. Professionalità e competenza su cui potete contare sempre, in ogni situazione.

Equiventia vanta inoltre partnership di elevato valore professionale con le quali intrattiene rapporti pluriennali di assoluta fiducia e che consentono ad Equiventia di essere presente nei mercati internazionali più importanti ed attraenti, principalmente Stati Uniti, Cina, India, Asia, Medio Oriente.

Qualunque sia l'esigenza operativa della vostra azienda o qualunque sia il vostro progetto imprenditoriale, Equiventia è a vostra disposizione per supportarvi e suggerirvi la nostra visione per raggiungere gli obiettivi che desiderate.

Il team operativo di Equiventia è composto da fondatori di lunga e comprovata esperienza e professionalità. L'azienda si avvale della collaborazione di numerosi partner esterni che forniscono, ove necessario, ulteriori risorse professionali. Questo tipo di organizzazione consente ad Equiventia di essere estremamente flessibile e di mantenere i costi operativi e dei clienti quanto più bassi possibile.



Paolo Carlin Business Development & General Manager Italia

Paolo, classe 1964, con un'esperienza di circa 40 anni nel settore industriale e commerciale, prima come imprenditore seguendo tutti gli aspetti gestionali dell'azienda chimica di famiglia (poi ceduta ad Akzo Nobel BV), poi come libero professionista consulente per aziende italiane ed estere. Nel 1986 avvia joint ventures in Cina e negli USA, annoverando tra i suoi clienti e partner le più importanti multinazionali del settore chimico e petrolifero. Dal 2012 al 2015 è stato Vice Presidente per gli investimenti di una importante Merchant Bank svizzera, seguendo gli investimenti in start-up e PMI nel mercato italiano. Dal 2015, attraverso la Carlin & Associates, dedica la sua esperienza e passione all'innovazione tecnologica, seguendo operazioni strategiche, societarie e finanziarie per decine di aziende clienti e interfacciandosi con investitori e partner nazionali e internazionali. Nel 2018 ha ideato la piattaforma di mobilità integrata di Flymove Mobility, e oggi è Direttore Generale di Equiventia Capital Partners.



Ravindran Krishnan General Manager India

Ravindran, nato nel 1959, è un professionista dello sviluppo aziendale con oltre 40 anni di esperienza. Ha lavorato tra il 1982 e il 1995 presso varie aziende rinomate in India, Arabia Saudita e Qatar. Dopo aver lasciato il lavoro dipendente nel 1995, attualmente opera da professionista nei servizi di sviluppo aziendale e consulenza gestionale. Ha seguito numerose aziende indiane ed europee sia a conduzione familiare e sia di piccole e medie dimensioni, con particolare attenzione allo sviluppo aziendale, all'elaborazione di strategie, al monitoraggio, alla supervisione e alle soluzioni di implementazione. La sua competenza si estende su un'ampia gamma di settori, tra cui ingegneria, materiali da costruzione, medicina, assistenza sanitaria e beni di consumo. La sua conoscenza approfondita delle sfide locali, dei sistemi, dei meccanismi operativi e l'approccio pratico nel raggiungimento dell'obiettivo desiderato lo rendono una guida affidabile e responsabile per l'ingresso nel mercato per i clienti che si avventurano nel mercato emergente indiano.

Un network di rappresentanze e professionisti, presente nei Paesi più importanti.

La sede di Equiventia si trova a Padova, situata nel cuore del famoso "nord-est industriale italiano", una delle aree a più alto tasso di industrializzazione in Italia e in Europa.

Equiventia si avvale inoltre di uffici di rappresentanza in alcuni Paesi di interesse strategico per le proprie attività e quelle dei propri clienti, grazie a rapporti di collaborazione con partner di grande esperienza ed affidabilità.





Equiventia opera in diversi settori industriali e con un interesse specifico per l'innovazione e la ricerca.

Le opportunità che selezioniamo devono rispondere a specifici standard di innovazione, potenzialità di mercato, modello di business e gestione industriale possibilmente anche in sinergia con altre opportunità complementari.

Equiventia, nell'ambito del proprio portafoglio di prodotti e servizi, gestisce opportunità di investimento in aree speciali, che presentano caratteristiche uniche e potenzialità di grande interesse.

La nostra flessibilità operativa ci consente di affrontare sfide nuove ed impegnative, anche avvalendoci, se necessario, di partner affidabili e specialisti internazionali.

**Industria**

- Manifatturiero.
- Meccanica e Precisione.
- Produzione di macchinari e impianti.
- Software Industriale.

**Rinnovabili**

- Eolico.
- Solare.
- Biomassa.
- Idrogeno.
- Tecnologie innovative.

**Sostenibilità**

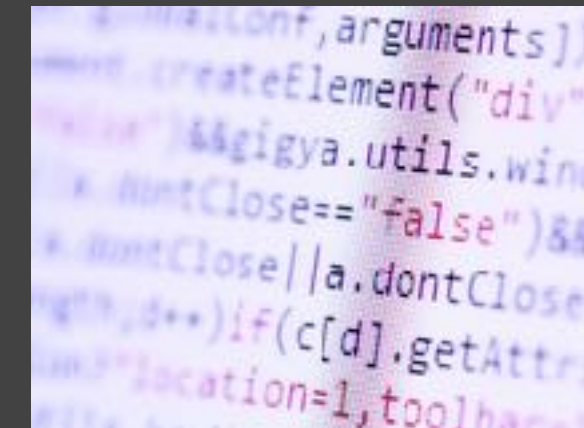
- Recupero e Riutilizzo di scarti.
- Gestione Ambientale.
- Smart Cities.
- Agritech.
- Acqua.

**Chemicals**

- Biocarburanti.
- Chimica Fine.
- Tecnologie di Processo.
- Ingegneria e Contracting.
- Prodotti per l'Ambiente.

**Materiali Avanzati**

- Nanotecnologie.
- Biopolimeri.
- Carbonio, Grafene & Nanotubi.
- Materiali & Applicazioni Speciali.

**Information Technology**

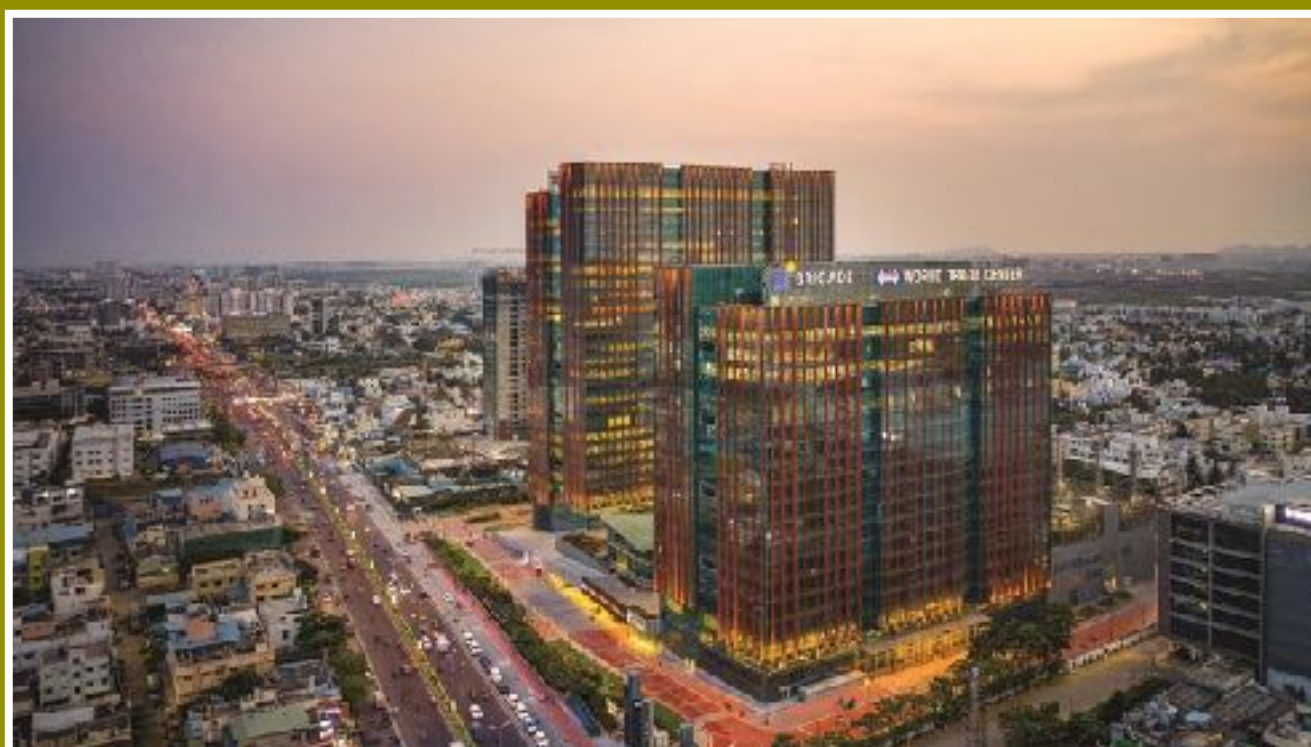
- Software & Apps.
- Intelligenza Artificiale.
- Comunicazioni & Mobile.
- Cyber Security.
- Realtà Virtuale & Aumentata.

**Medicale & Healthcare**

- Apparecchiature Medicali.
- Ricerca & Sviluppo.
- Farmaceutici.
- Prodotti & Tecnologie Innovative.
- Human Wellness / Telemedicina

**Smart Mobility**

- Veicoli BEV/H2.
- Batterie & Tecnologie di Gestione.
- Design & Engineering.
- Piattaforme Digitali di Servizi.
- Reti Distributive & Stazioni.



CHENNAI:
LA NUOVA SEDE DI
RAPPRESENTANZA
DI EQUIVENTIA IN
INDIA

India: 5 motivi per esserci

1. Sentiero di crescita potenziale

La conferma nel 2024 del terzo mandato del BJP alla guida del Paese garantisce una continuità nei campi delle riforme economiche, dello sviluppo infrastrutturale e dell'apertura agli investimenti esteri.

2. Dimensione del mercato e crescita della domanda

Con una popolazione di oltre 1,4 miliardi, una middle class con redditi in aumento e un peso dei consumi sul PIL pari a circa il 71%, il mercato domestico rappresenta un cruciale driver di crescita. Il dividendo demografico, con quasi la metà della popolazione al di sotto dei 25 anni di età, è a vantaggio del trend di consumo. Negli ultimi 15 anni l'India è cresciuta ad un tasso medio annuo del 7,5%. Dal 2015 l'inflazione si è mantenuta sotto al 5% con effetti positivi su consumi ed investimenti.

3. Disponibilità' e basso costo del fattore lavoro

La disponibilità' di lavoro a costi competitivi rimane una delle principali ragioni alla base degli investimenti in India nel settore manifatturiero. Grazie anche ad un tasso di alfabetizzazione del 76%, è possibile reperire manodopera qualificata e che conosce la lingua inglese, motivo principale per cui in India si è sviluppata una fiorente industria di outsourcing di servizi.

4. Innovazione e risorse qualificate nei settori scientifici e tecnologici.

I pagamenti digitali, l'e-commerce e le esportazioni di servizi a elevato valore sono risultati in forte aumento. L'ecosistema delle start-up si è mostrato vitale, rendendo il Paese fra i primi al mondo per nascita di unicorni. L'India ha un solido sistema formativo, con oltre 20.000 università ed istituti di formazione, con un focus sulle discipline scientifiche. Ogni anno si laureano 2 milioni di ingegneri. La disponibilità di risorse umane preparate in campo scientifico e tecnologico è una delle ragioni per cui molte multinazionali decidono di aprire qui i propri centri di R&D.

5. Disponibilità di materie prime

L'India è ricca in risorse naturali, specialmente carbone, ferro e bauxite. È il secondo produttore al mondo di cemento, il terzo di acciaio ed il primo di ferro ridotto (direct reduced iron). È inoltre tra i maggiori produttori al mondo di pellame. Le riserve indiane di terre rare sono stimate in 4 milioni di tonnellate, ovvero pari a circa il 3% delle riserve mondiali, di cui l'India sta aumentando le capacità estrattive. L'India ha inoltre disponibilità di cotone e grande varietà di tessuti, che ne fanno una destinazione privilegiata per l'outsourcing delle aziende di abbigliamento.

PERCHÉ INVESTIRE IN INDIA

START INDIA

Un grande mercato e infinite potenzialità

- L'India, con la sua prorompente forza demografica e un mercato interno in rapida espansione, è destinata ad assumere un ruolo da protagonista nell'economia mondiale, posizionandosi come meta di export e investimenti oltre che come base per la ri-esportazione nei Paesi limitrofi.
- Dal 2014 ad oggi, il Governo guidato dal Primo Ministro Modi, attualmente al suo terzo mandato, ha messo in campo un programma di riforme ispirate a un modello di Paese "Self-reliant" e volte a favorire una sempre maggiore attrazione di investimenti diretti esteri. Perno di tale obiettivo di medio-lungo periodo sono i programmi "Make in India" e "Assemble in India for the world", miranti alla trasformazione dell'India in un hub manifatturiero globale, attraverso il rilancio del settore manifatturiero e l'incremento della competitività del Paese, nel quadro di una ristrutturazione complessiva delle catene del valore.
- Fra India e Italia, le visite e i rapporti politici al più alto livello si sono moltiplicati e rafforzati negli ultimi anni, fornendo un'adeguata cornice allo sviluppo di un partenariato economico solido e di ampio respiro, con particolare focus su cinque settori chiave identificati nel Piano di Azione 2020-2024, adottato nel corso del Vertice fra i due Primi Ministri di fine 2020: green economy, industria dell'agro-alimentare, infrastrutture, digitale e manifatturiero/lifestyle.
- Nel 2023, macchinari e apparecchiature hanno continuato a rappresentare la prima voce dell'export italiano in India, con una quota attorno al 40%, mentre al secondo posto si sono posizionati i prodotti chimici (11,3%); per quanto riguarda invece le esportazioni indiane verso l'Italia sono preponderanti i beni che rientrano nelle categorie prodotti della metallurgia; prodotti chimici e tessile-abbigliamento-accessori in pelle.
- Sono più di 700 le imprese italiane in India, con forme di presenza che variano fra sussidiarie possedute al 100%, Joint Ventures (soluzione preferita dalle PMI e d'obbligo nei settori con tetti massimi agli investimenti stranieri) o uffici commerciali di rappresentanza.

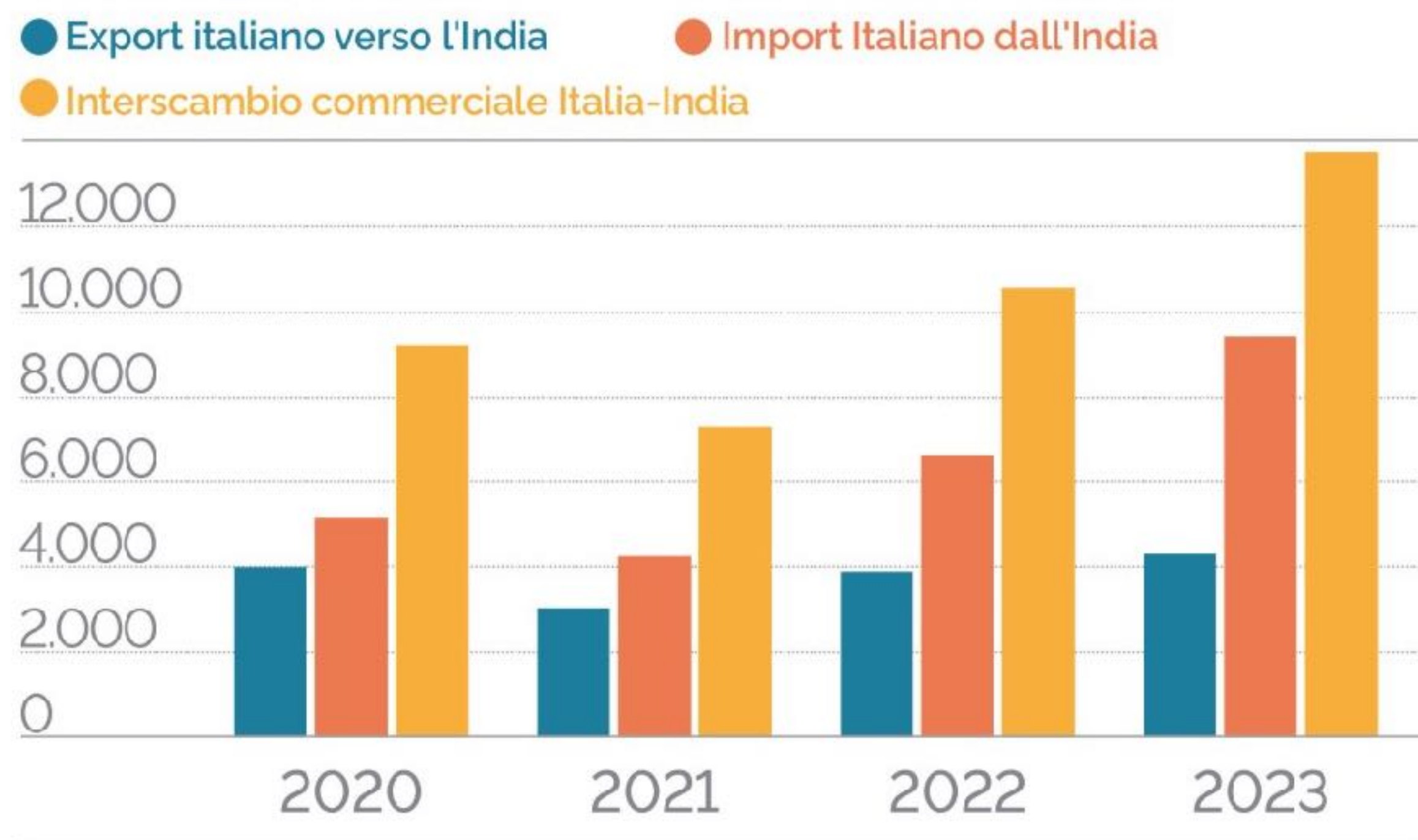


START INDIA

PERCHE' INVESTIRE IN INDIA

Cresce l'interscambio commerciale fra Italia e India

Import e Export fra Italia e India (in milioni di euro)



Fonte:
Osservatorio economico ministero degli esteri

ISPI

START INDIA

PERCHÉ INVESTIRE IN INDIA

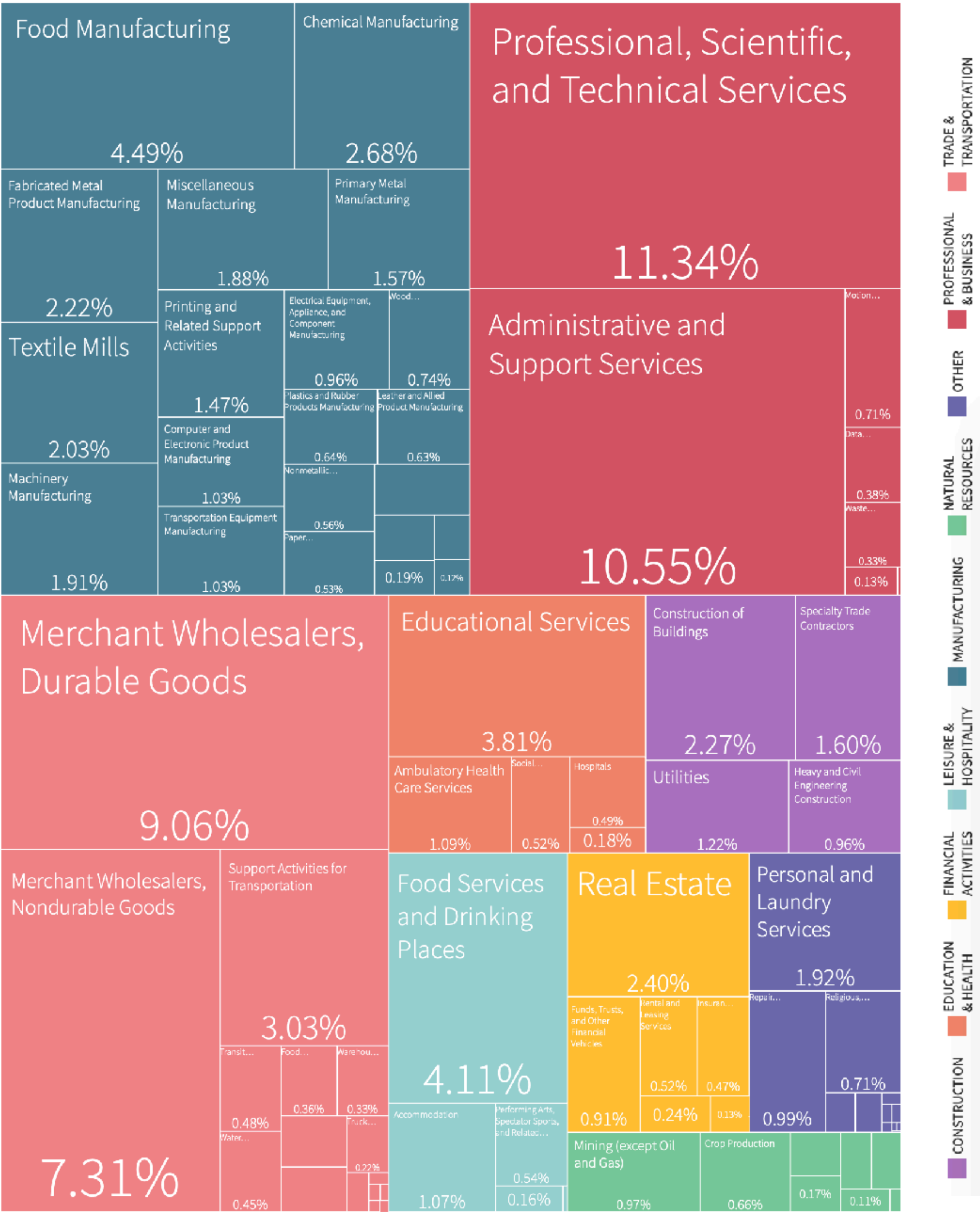
La presenza italiana in India e i mercati di riferimento



- Le principali aree geografiche di insediamento delle imprese italiane sono i poli industriali di Delhi-Gurgaon-Noida (c.d. Capital Belt) e di Mumbai-Pune (Maharashtra). Il terzo e quarto polo di concentrazione sono rispettivamente attorno alle città di Chennai (Tamil Nadu) e Bangalore (Karnataka), dove si concentra il settore dell'IT e dell'innovazione. Da segnalare anche la crescente attenzione verso le realtà del Gujarat e del Rajasthan, ove si registra un aumento di stabilimenti italiani.
- Tra i grandi gruppi italiani presenti in India si segnalano: FCA, New Holland, Magneti Marelli, Enel Green Power, Italferr, Maire Tecnimont, Bonfiglioli, Ferrero, Bauli, Piaggio, Carraro, Maschio Gaspardo, Prysmian, Techint, Luxottica, Safilo, Danieli, Saipem, Brembo, Marposs, StMicroelectronic, WeBuild, Mapei, Maccaferri, Perfetti Van Melle, Tessitura Monti, Benetton.
- Sono inoltre operative in India numerose case italiane del design d'interni, moda e segmento lusso (tra cui Poltrona Frau, Artemide, Natuzzi, Zegna, Armani, Canali, Fendi Casa, Flou, IGuzzini ecc.), aziende nel settore della difesa (Beretta, Elettronica, Fincantieri, Leonardo) e nel segmento finanziario (Gruppo Assicurazioni Generali).
- L'India importa circa il 65% del suo fabbisogno di macchinari dall'estero. Secondo le previsioni, il settore manifatturiero dovrebbe crescere ad un tasso annuo del 14% fino a raggiungere nel 2025, il 25% del PIL nazionale, diventando il motore della economia indiana. Perché tale transizione dell'apparato produttivo indiano possa compiersi, le dotazioni di macchinari del paese dovrebbero espandersi ad un ritmo del 17-19%: ciò dovrebbe tradursi in una crescita media annua del 20% delle importazioni (per un totale di oltre 32 miliardi di Euro). Il Free Trade Agreement India-UE (i cui negoziati sono ancora in corso) dovrebbe in futuro ampliare le opportunità derivanti da tali tendenze per l'industria dei macchinari europea. I macchinari italiani rappresentano già oltre il 40% del nostro export verso l'India.

Economia & Industria di Chennai

- Sino al 1996 la città era conosciuta col nome di Madras e vanta un ricco patrimonio culturale ed artistico. È capoluogo del distretto di Chennai e capitale dello stato federato del Tamil Nadu.
- Chiamata la Detroit dell'Asia, per via della sua grande industria automotive, Chennai è una delle città in più rapida crescita al mondo e l'unica città indiana ad essere classificata tra le "10 città in più rapida crescita al mondo". È al 4° posto per numero di aziende Fortune 500 in India, seconda solo a Mumbai, Delhi e Kolkata. È anche sede di 24 aziende indiane con un patrimonio netto di oltre 1 miliardo di dollari. Nel 2022, la città aveva circa 34.260 aziende identificate nelle sue 15 zone, di cui 5.196 aziende con un capitale versato di oltre 5 milioni. Chennai ha una base economica diversificata ancorata ai settori automobilistico, dei servizi software, della produzione hardware, dell'assistenza sanitaria e dei servizi finanziari. Secondo la Confederation of Indian Industry, si stima che Chennai crescerà fino a raggiungere un'economia da 100 miliardi di dollari, 2,5 volte le sue dimensioni attuali, entro il 2025.
- Chennai ha una popolazione di 10,1 milioni di persone (2020) e un PIL pro capite stimato di \$ 7 mila. Delle 348 città coperte in Asia, Chennai si classifica come la 15a più popolata e mostra il 344° PIL pro capite più alto. La forza lavoro di Chennai è composta da circa 3,1 milioni di lavoratori. Il settore più grande di Chennai è costituito dalle industrie manifatturiere, che rappresentano il 25,54% dei dipendenti della città. Un esempio lampante è la produzione alimentare, che fornisce il 4,49% dell'occupazione della città. Allo stesso modo, mostra una grande presenza nei servizi professionali e aziendali (23,46%), in settori come i servizi professionali, scientifici e tecnici (11,34%).





START INDIA by EQUIVENTIA L'OFFERTA PIU' COMPLETA E MODULARE PER L'IMPRESA ITALIANA IN INDIA

Equiventia presenta START INDIA

A Chennai, nel cuore industriale dell'India, Equiventia mette a disposizione delle PMI italiane una completa serie di servizi, per facilitare un rapido ed efficace insediamento di qualsiasi azienda italiana che intende avviare o consolidare il proprio business in India, in posizione privilegiata verso i mercati dell'Asia.

Questo profilo vi permetterà di esaminare in modo approfondito i dettagli di questo innovativo progetto di internazionalizzazione delle imprese italiane in India.



APRIRE IL MERCATO INDIANO

L'azienda italiana che intende operare in India vuole:

- Effettuare una ricerca di mercato che verifichi le reali possibilità di business;
- Insediarsi in un'area ricca di opportunità;
- Pianificare con cautela gli investimenti di capitali e di risorse umane;
- Controllare direttamente il proprio Core Business;
- Programmare e gestire con efficacia costi e tempi progettuali;
- Disimpegnarsi in qualunque momento senza oneri legali e fiscali.

Equiventia garantisce un servizio preciso e completo, fornendo all'imprenditore tutte le informazioni necessarie per avviare il proprio business in India in modo semplice e sicuro.

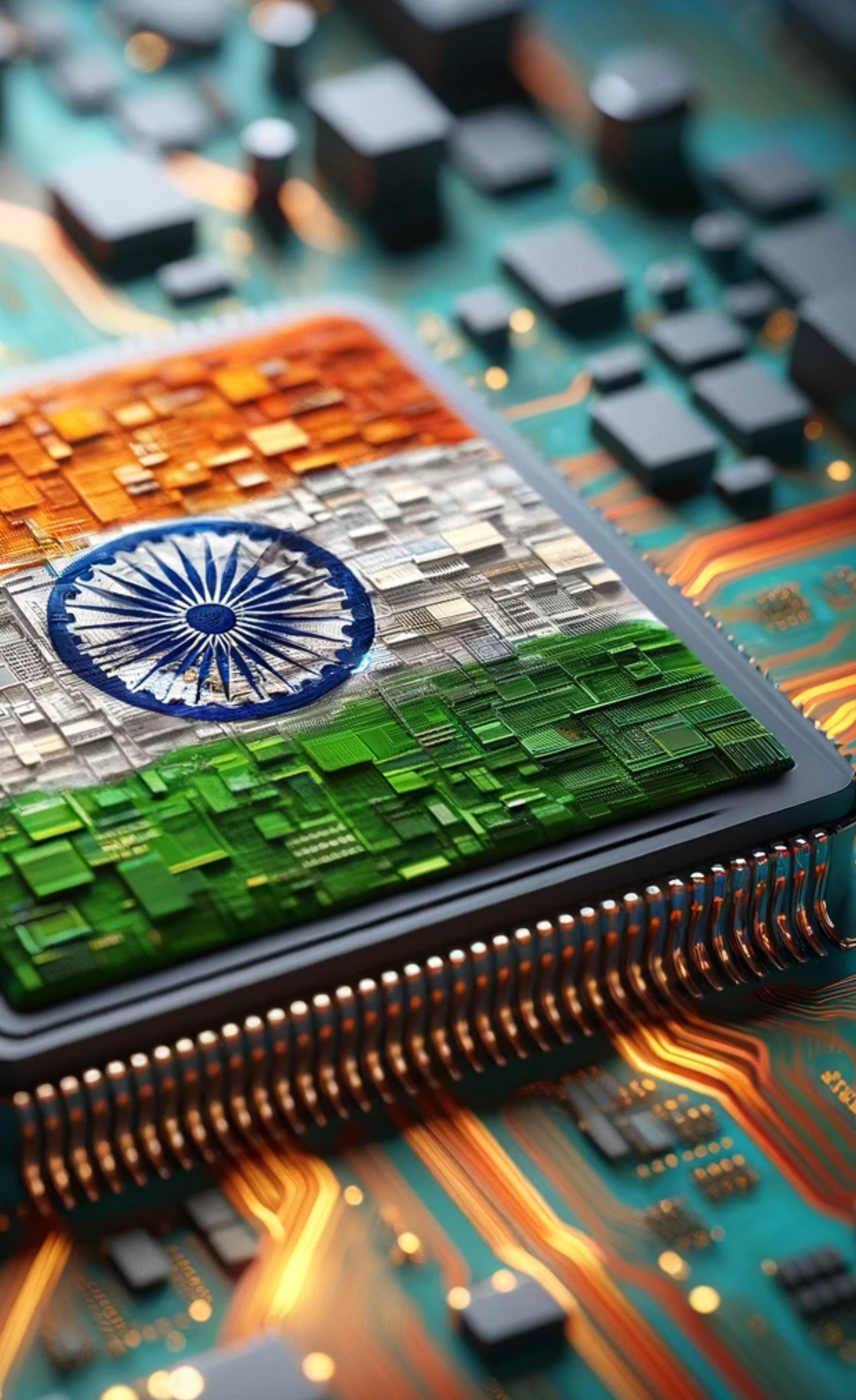
Equiventia è in grado di preparare su richiesta un dettagliato piano di lavoro che sarà possibile attuare in modo graduale e su misura per l'azienda, indipendentemente dalla sua grandezza o dal settore di attività.

Contattateci indicando il tipo di servizio a voi necessario (rappresentanza commerciale, uso di spazi amministrativi e logistici, etc.), la tempistica a voi ideale e il budget in termini di risorse economiche ed umane che siete disponibili ad investire. **Vi invieremo un Report gratuito preliminare con un'analisi delle possibilità e opportunità in India per la Vs. Azienda.**

Tenete sempre conto che i servizi di Equiventia sono a "moduli": ciò significa che potrete pianificare il vostro impegno un passo alla volta, senza sbilanciamenti professionali e economici. I costi dei servizi variano notevolmente in funzione di quanto richiesto e preventivi dettagliati possono essere forniti su richiesta dopo un incontro necessario per meglio comprendere le vs. reali necessità.

Equiventia può inoltre fornire qualunque servizio di gestione amministrativa, consulenza legale, contrattuale, legislativa, avvalendosi di personale proprio e di consulenti in loco a costi da quantificarsi di volta in volta.

Infine, Equiventia agisce anche come rappresentante commerciale di aziende che non posseggono una propria struttura di vendita nel mercato indiano. In questo caso sono previsti accordi di agenzia o distribuzione ai normali valori e commissioni di mercato.



UN'OPPORTUNITA' UNICA

Questa nuova iniziativa, unica nel suo genere, possiede tutte le caratteristiche per essere l'optimum in termini di vantaggi industriali, commerciali ed economici. La sua flessibilità permette all'imprenditore di valutare le proprie possibilità di espansione in India senza eccedere con i costi e una volta presa la decisione, i tempi di attuazione sono brevissimi.

Per questi motivi Equiventia ha deciso di diventare un grande portale di accesso per le piccole e medie aziende italiane in India, dando finalmente un'immagine italiana che non sia basata sui soliti stereotipi che ora ci caratterizzano, ma fornendo un esempio di efficienza, competitività e stile.

I vantaggi a disposizione dell'imprenditore che intenda avviare la propria attività in India con Equiventia sono i seguenti:

- Uffici moderni e pronti all'uso, dotati di tutti i servizi e comfort necessari per l'insediamento di qualunque attività commerciale e di rappresentanza: linee telefoniche, rete internet, aria condizionata, sala riunioni attrezzata.
- Personale addestrato e multilingue è disponibile per fornire qualunque tipo di servizio amministrativo, contabile, logistico e di rappresentanza.
- Servizi pronti all'uso e disponibili per un immediato avvio di attività logistiche e di distribuzione merci verso qualunque destinazione (grazie alla partnership con società leader per la logistica in Italia e in India).

Sono inoltre disponibili servizi aggiuntivi, quali:

- Strutture esistenti, facilmente espandibili o modulabili in funzione delle necessità;
- Servizi di amministrazione, rappresentanza e logistica;
- Know-how legale, societario e legislativo;
- Rapporti consolidati con autorità locali ed enti statali di alto livello;
- Relazioni preferenziali con primarie società di rappresentanza e logistica locali.

Tutti questi servizi sono a disposizione di aziende italiane che intendano operare in India utilizzando un servizio completo e di qualità, tenendo sotto controllo i costi e soprattutto godendo della più completa autonomia operativa con una presenza diretta nel mercato di interesse.

Il tutto regolato da un contratto di servizi di durata annuale redatto in lingua italiana e sottoposto alla legge italiana.



IL CONTRATTO DI SERVIZI EQUIVENTIA BASE - AVANZATO - PRO

Per poter utilizzare i servizi di Equiventia in India è sufficiente sottoscrivere un Contratto di Servizi, redatto in modo tale da essere il più semplice e chiaro possibile.

La lingua utilizzata è l'italiano, la legge a cui esso fa riferimento è quella italiana e il foro competente in caso di controversie è quello di Padova, in Italia.

Quindi, un riferimento unico, presente in Italia e sempre a disposizione per qualunque necessità. In questo modo sono evitate tutte quelle fastidiose problematiche legate alla interpretazione della legge di uno stato straniero e soprattutto è possibile controllare agevolmente lo sviluppo del lavoro.

Il Contratto di Servizi, in 3 tipologie diverse di costo e di servizi inclusi, elenca in modo chiaro e inequivocabile i servizi a cui il sottoscrittore ha diritto sia in uso esclusivo che in uso promiscuo con altri utilizzatori.

Tale elenco può essere modificato ed adattato secondo le specifiche richieste del cliente, e il relativo costo viene ricalcolato di conseguenza.

E' previsto il pagamento forfettario di una quota annuale fissa che comprende tutti i costi Equiventia in Italia e in India.

In tal modo, il cliente sa con precisione assoluta quanto mettere a budget nel proprio bilancio aziendale per quanto riguarda l'operazione "India" ed è certo che non vi saranno ulteriori richieste economiche non previste, a meno di esplicita richiesta del cliente stesso.

Equiventia ha preparato un dettagliato "listino prezzi" dove sono elencati i servizi aggiuntivi che richiedono una spesa supplementare.

Tutto ciò senza mai perdere di vista il vantaggio principale di questa iniziativa: la modularità flessibile dei servizi con costi controllati.

Il Contratto di Servizi ha una durata variabile, con rinnovi annuali e può essere disdetto dal cliente in qualunque momento, senza penali e senza avere alcun tipo di obbligo verso Equiventia.

Il Cliente può quindi riservarsi tutto il tempo necessario alla implementazione della propria attività in India, valutando il mercato, le potenzialità industriali e commerciali, le opportunità di collaborazione locale.

Se i risultati dovessero essere inferiori alle aspettative, il cliente avrà la totale libertà di scegliere se proseguire nell'investimento o meno, sempre conoscendo con precisione rischi, costi, vantaggi e svantaggi.

- ATTIVAZIONE IMMEDIATA DEL VS. UFFICIO DI RAPPRESENTANZA IN INDIA COME 'LIASON OFFICE' A COSTO FISSO E SOSTENIBILE.
- OPERATIVITÀ GARANTITA DA UN MANAGER LOCALE DI COMPROVATA ESPERIENZA.
- AVVIO IN TEMPI RAPIDI DELLE RELAZIONI COMMERCIALI CON PARTNER LOCALI.
- SUPERVISIONE E SUPPORTO DAY BY DAY ATTRAVERSO UN MANAGER DI COORDINAMENTO IN ITALIA.

I SERVIZI DI EQUIVENTIA IN INDIA

START INDIA

CONTRATTO DI SERVIZI **BASE**

Costo fisso onnicomprensivo: € 2.800/mensili (+ iva).
Durata minima: **4 mesi rinnovabili**.

Con la sottoscrizione del Contratto di Servizi Basic, la Vs. azienda usufruisce immediatamente di una serie completa di strutture e di servizi sia personalizzati che di uso comune:

STRUTTURE OPERATIVE

1. Ufficio di rappresentanza condiviso.
2. Una persona (non esclusiva) addetta a servizi di segreteria e relazioni esterne.

SERVIZI GESTIONALI

3. Supervisione del Vs. business garantita da un manager locale ECP di elevata esperienza e competenza (non in esclusiva).
4. Un referente diretto in Italia per coordinamento e interfaccia operativa.
5. Attività preliminare di presentazione dei Vs. prodotti e tecnologie sul mercato indiano (contatti telefonici, mailing, organizzazione di meeting, visite a fiere di settore).

SERVIZI COMMERCIALI E LOGISTICI

6. Pianificazione dell'attività commerciale e delle modalità di presentazione con meeting presso la Vs. Azienda con gli stessi manager che poi opereranno in India.
7. Convenzioni particolari con fornitori di servizi selezionati (logistica, viaggi).
8. Completo supporto per organizzazione viaggi, aerei, hotel, spostamenti locali.
9. Invio di report bimestrali di resoconto dell'attività commerciale e tecnica svolta.

INCARICHI SPECIFICI

ECP non richiede mai alcuna commissione per le attività ordinarie svolte per conto del Cliente e definite preliminarmente nel Contratto di Servizi prescelto. Nel caso in cui il Cliente affidi a ECP un incarico preciso con un obiettivo da raggiungere, ECP richiederà una commissione del 3,00% calcolata sul valore della specifica operazione.

COSTI NON INCLUSI

1. Spese per trasferte in India per visite di persona presso clienti, fornitori e partner.
2. Spese consulenziali su richiesta e con preventivo (anche di collaboratori esterni) per aspetti legali, fiscali, societari.
3. Costi logistici per spedizione campionature e materiale aziendale.
4. Redazione di presentazioni aziendali, biglietti da visita, materiale illustrativo, siti web.
5. Traduzioni e interpretariato.
6. Altre attività su richiesta del Cliente non incluse nell'elenco servizi a contratto.

- SONO INCLUSI TUTTI I SERVIZI E VANTAGGI DEL CONTRATTO BASE MA CON AVVIO DI UN BRANCH OFFICE O DI UNA SOCIETA' DI DIRITTO INDIANO.
- UN ADDETTO LOCALE ESCLUSIVO DI RIFERIMENTO.
- SUPERVISIONE OPERATIVA GARANTITA DA UN MANAGER LOCALE.
- APERTURA RAPPORTI BANCARI E AVVIO IMMEDIATO DELLA ATTIVITÀ IMPORT/EXPORT.

I SERVIZI DI EQUIVENTIA IN INDIA

START INDIA

CONTRATTO DI SERVIZI AVANZATO

Costo fisso onnicomprensivo: € 3.900/mensili (+ iva).

Durata minima: 9 mesi rinnovabili.

Con la sottoscrizione del Contratto di Servizi Avanzato, la Vs. azienda usufruisce immediatamente di una serie completa di strutture e di servizi sia personalizzati che di uso comune:

STRUTTURE OPERATIVE (in aggiunta ai servizi Base)

1. Ufficio di rappresentanza dedicato ed esclusivo (espandibile secondo necessità).
2. Una persona in esclusiva addetta a mezza giornata a servizi di segreteria e relazioni esterne.

SERVIZI GESTIONALI (in aggiunta ai servizi Base)

3. Supervisione del Vs. business garantita da un manager locale ECP di elevata esperienza e competenza.
4. Attività costante di presentazione dei Vs. prodotti e tecnologie sul mercato indiano (contatti telefonici, mailing, organizzazione di meeting, partecipazione a fiere di settore).

SERVIZI COMMERCIALI E LOGISTICI (in aggiunta ai servizi Base)

5. Pianificazione dell'attività commerciale e delle modalità di presentazione con meeting presso la Vs. Azienda con gli stessi manager che poi opereranno in India.
6. Attività preliminare di supporto tecnico alla Vs. clientela, sia in fase di acquisizione del business che in fase di mantenimento dei clienti (pronta risposta in caso di necessità tecnica).
7. Convenzioni particolari con fornitori di servizi selezionati (logistica, viaggi).
8. Completo supporto per organizzazione viaggi, aerei, hotel, spostamenti locali.
9. Invio di report bimestrali di resoconto dell'attività commerciale e tecnica svolta.

INCARICHI SPECIFICI

ECP non richiede mai alcuna commissione per le attività ordinarie svolte per conto del Cliente e definite preliminarmente nel Contratto di Servizi prescelto. Nel caso in cui il Cliente affidi a ECP un incarico preciso con un obiettivo da raggiungere, ECP richiederà una commissione del 3,00% calcolata sul valore della specifica operazione.

COSTI NON INCLUSI

1. Spese per trasferte in India per visite di persona presso clienti, fornitori e partner.
2. Spese consulenziali su richiesta e con preventivo (anche di collaboratori esterni) per aspetti legali, fiscali, societari.
3. Costi logistici per spedizione campionature e materiale aziendale.
4. Redazione di presentazioni aziendali, biglietti da visita, materiale illustrativo, siti web.
5. Traduzioni e interpretariato.
6. Altre attività su richiesta del Cliente non incluse nell'elenco servizi a contratto.

- SONO INCLUSI TUTTI I SERVIZI E VANTAGGI DEL CONTRATTO AVANZATO MA CON AVVIO IMMEDIATO DI UNA SOCIETA' DI DIRITTO INDIANO (PVT LTD).
- PIENA OPERATIVITÀ DELLA SOCIETÀ CHE PUO' AGIRE IN MODO INDIPENDENTE E DIRETTO SUL MERCATO.
- SUPERVISIONE OPERATIVA GARANTITA DA UN MANAGER LOCALE CHE OPERA IN ESCLUSIVA A TEMPO PIENO PER LA VS. AZIENDA.

I SERVIZI DI EQUIVENTIA IN INDIA

START INDIA

CONTRATTO DI SERVIZI PRO

Costo fisso onnicomprensivo: € 5.900/mensili (+ iva).

Durata minima: 12 mesi rinnovabili.

Con la sottoscrizione del Contratto di Servizi Pro, la Vs. azienda usufruisce immediatamente di una serie completa di strutture e di servizi sia personalizzati che di uso comune:

STRUTTURE OPERATIVE (in aggiunta ai servizi Base + Avanzato)

1. Ufficio di rappresentanza completamente arredato ed attrezzato (espandibile secondo necessità).
2. Una persona **in esclusiva** addetta a tempo pieno a servizi di segreteria e relazioni esterne.

SERVIZI GESTIONALI (in aggiunta ai servizi Base + Avanzato)

3. Un manager qualificato **in esclusiva e a tempo pieno** per la gestione di tutte le attività.
4. Supervisione in appoggio garantita da un manager locale ECP di elevata esperienza e competenza.

SERVIZI COMMERCIALI E LOGISTICI (in aggiunta ai servizi Base + Avanzato)

5. Pianificazione dell'attività commerciale e delle modalità di presentazione con meeting presso la Vs. Azienda con gli stessi manager che poi opereranno in India.
6. Attività preliminare di supporto tecnico alla Vs. clientela, sia in fase di acquisizione del business che in fase di mantenimento dei clienti (pronta risposta in caso di necessità tecnica).
7. Convenzioni particolari con fornitori di servizi selezionati (logistica, viaggi).
8. Completo supporto per organizzazione viaggi, aerei, hotel, spostamenti locali.
9. Invio di report bimestrali di resoconto dell'attività commerciale e tecnica svolta.
10. Ottenimento di visti per personale, autorizzazioni produttive, licenze di vendita;
11. Verifica delle normative vigenti in India per categoria di prodotto.
12. Accesso a finanziamenti locali, reperimento di investitori industriali, finanziari e/o istituzionali.

INCARICHI SPECIFICI

ECP non richiede mai alcuna commissione per le attività ordinarie svolte per conto del Cliente e definite preliminarmente nel Contratto di Servizi prescelto. Nel caso in cui il Cliente affidi a ECP un incarico preciso con un obiettivo da raggiungere, ECP richiederà una commissione del 3,00% calcolata sul valore della specifica operazione.

COSTI NON INCLUSI

1. Spese per trasferte in India per visite di persona presso clienti, fornitori e partner.
2. Spese consulenziali su richiesta e con preventivo (anche di collaboratori esterni) per aspetti legali, fiscali, societari.
3. Costi logistici per spedizione campionature e materiale aziendale.
4. Redazione di presentazioni aziendali, biglietti da visita, materiale illustrativo, siti web.
5. Traduzioni e interpretariato.
6. Altre attività su richiesta del Cliente non incluse nell'elenco servizi a contratto.

CONTRATTO DI SERVIZI BASE - AVANZATO - PRO



Tabella comparativa

EQUIVENTIA START INDIA	CONTRATTO DI SERVIZI		
	BASE	AVANZATO	PRO
Costo mensile fisso	€ 2.800 + iva	€ 3.900 + iva	€ 5.900 + iva
Durata minima	4 mesi	9 mesi	12 mesi
Commissioni a successo su incarichi specifici	3,00%	3,00%	3,00%
STRUTTURA & PERSONALE			
Ufficio di rappresentanza	Condiviso	Condiviso	Esclusivo
Persona addetta a segreteria	Condiviso	Esclusivo 4 ore	Esclusiva a tempo pieno
Manager locale	-	Esclusivo 4 ore	Esclusivo a tempo pieno
Supervisione di un manager ECP	Condiviso	Condiviso	Condiviso
STRUTTURA OPERATIVA			
Liason Office di rappresentanza	Incluso avvio e gestione ordinaria	Opzionale	Opzionale
Branch Office operativo	-	Inclusa creazione e gestione ordinaria	Opzionale
Private Limited Company (Pvt Ltd.)	-	Opzionale	Inclusa creazione e gestione ordinaria
SERVIZI INCLUSI			
Attività marketing	Incluso	Incluso	Incluso
Pianificazione strategia commerciale	Incluso	Incluso	Incluso
Convenzioni con fornitori partners	Incluso	Incluso	Incluso
Supporto per viaggi e visite programmate	Incluso	Incluso	Incluso
Reports e rendicontazione periodica	Incluso	Incluso	Incluso
Interfaccia operativa in Italia	Incluso	Incluso	Incluso
Supervisione attività logistiche da/per Italia-India	Opzionale	Opzionale	Incluso
Reperibilità Customer Care	Opzionale	Opzionale	Incluso
Meetings periodici presso la clientela o fornitori	Opzionale (su richiesta)	Opzionale (su richiesta)	Incluso (rimborso spese extra)
Partecipazione a fiere ed eventi	Opzionale (su richiesta)	Opzionale (su richiesta)	Incluso (rimborso spese extra)
Preparazione documentazione e profili per India	Su preventivo	Su preventivo	Incluso (rimborso spese extra)
Accompagnamento visite clienti in Italia	Secondo disponibilità (su preventivo)	Secondo disponibilità (su preventivo)	Incluso (rimborso spese extra)



- DEDICATO A MICRO, PICCOLE E MEDIE IMPRESE.
- APERTURA NUOVE STRUTTURE COMMERCIALI ALL'ESTERO.
- POTENZIAMENTO DELLA STRUTTURA GIA' ESISTENTE.
- 0,445% Tasso Agevolato.
- 6 anni durata finanziamento.

I servizi SIMEST - Gruppo CDP.

Rafforza la competitività internazionale dell'impresa PMI sostenendo le spese per la realizzazione di investimenti sui mercati internazionali, tra cui l'India.

Il Piano Strategico 2023-2025 ha l'obiettivo di rafforzare il ruolo di SIMEST a supporto dell'internazionalizzazione delle aziende italiane virtuose attraverso un percorso di crescita qualitativa, guidato dall'eccellenza delle competenze, dalla trasformazione digitale e dalla valorizzazione del capitale umano e da un focus sull'impatto anche sostenibile del Made in Italy.

Importo massimo finanziabile:

L'importo massimo dell'Intervento Agevolativo che può essere richiesto è pari al minore tra:

- il 35% dei ricavi medi risultanti dagli ultimi due Bilanci (voce A1 del conto economico);
- € 500.000 per le Micro Imprese;
- € 2.500.000 per le PMI e start up/PMI innovative;
- € 3.500.000 per le Altre imprese.

Importo minimo pari a € 10.000.

Quota massima a fondo perduto:

Fino al 10% dell'importo dell'Intervento Agevolativo richiesto e comunque fino a un massimo di € 100.000 che è riconosciuto quale incentivazione alle Imprese Richiedenti in presenza dei requisiti, come da documentazione di riferimento (Circolare operativa 3/394/2023) disponibile.

L'INTERO AMMONTARE INVESTITO NELL'INIZIATIVA INDIA TRADING E' FINANZIABILE ATTRAVERSO SIMEST E EQUIVENTIA PUO' SEGUIRE PER IL CLIENTE DIRETTAMENTE LA PROCEDURA DI PRESENTAZIONE E DELIBERA.



EQUIVENTIA CAPITAL PARTNERS SRL



Equiventia Capital Partners Srl
Via Savonarola, 217 - 35137 Padova - Italia
info@equiventia.com - www.equiventia.com
Copyright © 2025 - Tutti i diritti riservati.